

CICLO DE JORNADAS DE AYUDA AL EMPRENDEDOR

1ª Jornada

¿Qué busca un inversor privado en el momento de invertir?

(Claves para convencer a un inversor financiero)

Fecha y lugar
Miércoles 29 de junio de 2011

Salón de actos del Círculo de Empresarios de Galicia-CFV
García Barbón, 62 Vigo

Hora de Inicio
10:00 horas

Fecha límite de inscripción:
28 de junio de 2011 (aforo limitado)



CICLO DE JORNADAS DE AYUDA AL EMPRENDEDOR
1ª Jornada

¿Qué busca un inversor privado en el momento de invertir?

(Claves para convencer a un inversor financiero)



Cofinancian



Participan



Confirmación de asistencia por e-mail: foroscfv@clubfinancierovigo.com o por fax al 986 449 886.
Asistencia gratuita mediante invitación. Plazas limitadas (se seguirá un orden por fecha de reserva).

Nombre y Apellidos: _____

Empresa: _____

Sector: _____

Teléfono: _____ **Fax:** _____

Correo electrónico: _____

El Círculo de Empresarios de Galicia-CFV, c/ García Barbón, nº 62 - 36201 VIGO, le informa que sus datos de carácter personal facilitados para este boletín de inscripción serán incorporados a nuestros ficheros y tratados de forma automatizada. En función de lo establecido en la LOPD 15/99 de 13 de Diciembre (Ley Orgánica de protección de datos), usted, podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición conforme a dicha Ley. El titular de los datos se compromete a comunicar por escrito a la compañía cualquier modificación que se produzca en los datos aportados, en la dirección o correo electrónico indicados.

Miércoles 29 de junio
10:00 horas

Introducción

Desde el nacimiento de una idea hasta su materialización en un proyecto empresarial, el emprendedor ha de realizar un notable esfuerzo para recorrer el arduo camino que transcurre entre la definición del modelo de negocio, análisis de mercado, diseño de los sistemas de gestión, plan financiero, etc. hasta concluir en el plan de negocio (business plan).

Pero este recorrido es solo el inicio de otro más duro si cabe: el que es preciso seguir hasta conseguir la financiación necesaria para la puesta en marcha del proyecto, particularmente en momentos como los actuales, en los que el acceso a la financiación bancaria está fuertemente limitado.

Esta situación hace que el recurso a la inversión privada (business angels) sea una alternativa cada vez más arraigada en nuestro país. Buena prueba de ello lo constituye el hecho de que cada día son más conocidos los inversores asociados a proyectos empresariales de éxito (barrabes.com, Verticalia, Imaginariu, privalia, etc.), si bien todavía queda mucho por hacer para constituir un verdadero "ecosistema de negocios" que facilite una interacción permanente entre individuos dispuestos a emprender con otros dispuestos a invertir.

Un factor determinante para avanzar hacia ese entorno dinámico de emprendimiento-inversión es el conocimiento, por parte de sus actores, de las reglas de juego que operan en el proceso. En particular, desde el lado de los emprendedores, algunas de las preguntas que más frecuentemente se hacen a la hora de presentar sus proyectos son: ¿Qué busca el inversor? ¿Qué espera de mí y de mi proyecto? ¿Qué valora más: el proyecto o las personas que lo promueven? En definitiva, ¿cuál es proyecto ideal para el inversor ideal?.

En esta jornada, organizada en colaboración con BIC Galicia y la Escuela de Negocios Novacaixagalicia, se sentará a una misma mesa un grupo de personas involucradas en la toma de decisiones de inversión, que intentarán dar respuesta a todas estas preguntas con el fin de que los emprendedores gallegos, a quienes va dirigido este acto, puedan conocer de primera mano cuáles son los principales criterios que sus posibles financiadores manejan.

Objetivos de la jornada

- Facilitar el encuentro entre emprendedores e inversores privados gallegos
- Dar a conocer a los emprendedores los criterios que siguen los inversores a la hora de valorar un proyecto de inversión.
- Contribuir a fomentar la creación de un entorno dinámico de emprendimiento-inversión.

A quien va dirigida

La jornada, que tendrá un enfoque eminentemente práctico, está dirigida a todos aquellos emprendedores y promotores de proyectos empresariales que, actualmente o en el futuro, tengan necesidad de financiación privada para el arranque o fase inicial de sus proyectos.

Programa:

10:00 Presentación de la jornada

María Teresa Cancelo Márquez

Directora General de BIC GALICIA

“Claves para convencer a un inversor financiero”



Marcelino Otero López

Presidente del Círculo de Empresarios de Galicia



Javier Aguilera Navarro

Director General de Xesgalicia



Javier Carral Martínez

*Director Corporativo de Inversiones Estratégicas
y de Capital Riesgo CXG
Corporación Novacaixagalicia*

11:30 Mesa redonda y coloquio

12:30 Sesiones de networking con los ponentes y otros asistentes

Se servirá un aperitivo en el salón social del Círculo de Empresarios